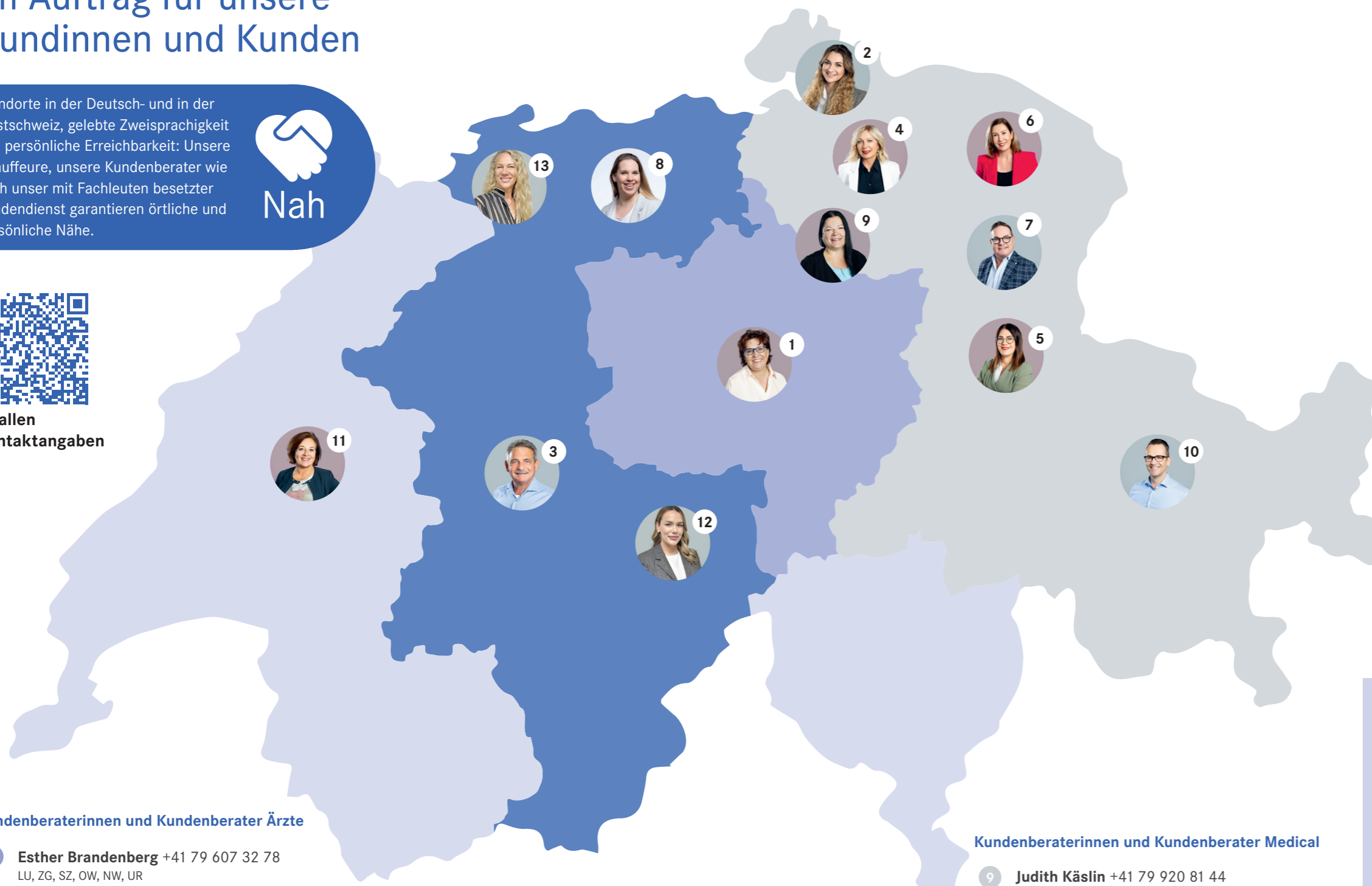


Im Auftrag für unsere Kundinnen und Kunden

Standorte in der Deutsch- und in der Westschweiz, gelebte Zweisprachigkeit und persönliche Erreichbarkeit: Unsere Chauffeure, unsere Kundenberater wie auch unser mit Fachleuten besetzter Kundendienst garantieren örtliche und persönliche Nähe.



zu allen Kontaktangaben



Kundenberaterinnen und Kundenberater Ärzte

1 Esther Brandenburg +41 79 607 32 78
LU, ZG, SZ, OW, NW, UR

2 Michelle Aepli +41 79 514 81 35
Grossraum Zürich, Limmattal, Säuliamt

3 Georges Holdener +41 79 475 32 79
BE, BE-Seeland, VS-D, FR-D

4 Brigitte Frenzel +41 79 535 57 01
ZH-Agglo, ZH-Unterland, Winterthur, Region Frauenfeld, SH (bis 31.3.2024)

Véronique Bur
ZH-Agglo, ZH-Unterland, Winterthur, Region Frauenfeld, SH (ab 1.4.2024)

5 Ramona Kehl +41 79 808 47 79
Stadt SG, Rheintal, GR

6 Sybille Koenig +41 79 885 92 70
ZH-Oberland, SG-Oberland, TG, AI, AR, FL

7 Werner Thalmann +41 79 254 97 42
Toggenburg, Raum Zürichsee, Region Obersee, Ausser-Schwyz, GL

8 Stefanie Künzler +41 79 839 70 36
BL, BS, SO, AG

Kundenberaterinnen und Kundenberater Medical

9 Judith Käslin +41 79 920 81 44
Teile ZH, LU, ZG, SZ, OW, NW, UR

10 Patrick Kreuzer +41 79 887 29 13
ZH, SG, TG, SH, AI, AR, GL, GR, FL

11 Dominique Rossel +41 79 379 04 28
FR.-VS, GE, Teile VD, TI

12 Deborah Feci +41 79 300 71 59
BE-Mittelland + Oberland, DE.-VS, AG, TI

13 Anita Hirschi +41 79 381 43 29
BS, BL, SO, BE-Seeland, JU, NE, Teile VD

Verkauf & Kundenberatung

Josef Güntensperger
Verkaufsleiter Ärzte Schweiz
+41 79 787 22 89

Christoph Kamphaus
Senior Manager
Business Development Ärzte
+41 79 471 38 37

Roberto Fistarol
Key Account Manager
+41 79 332 68 61

Denise Henzi
Key Account Managerin
+41 79 399 04 22

Fabienne Arpagaus
Key Account Managerin Spezialisten
+41 79 539 32 84

Cédric Hirschi
Key Account Manager Spezialisten
+41 79 123 59 12

Unsere Mehrwerte für Sie

- Wettbewerbsfähige Preise bei erstklassiger Leistung.
- Persönliche Betreuung, individuell abgestimmt auf Ihre Bedürfnisse.
- Flexible Lösungen für Spezialwünsche.
- Effiziente Prozessoptimierung und smarte Dienstleistungen.
- Klar strukturierte Bestellprozesse für eine einfache Abwicklung.
- Zugang zu aktuellen Informationen über die Bestellplattform e-galexis.
- Passende Preismodelle und Sortimentsoptimierungen durch Generika und Parallelimporte.
- Unterstützung bei Inbetriebnahme und Personal-schulung von Medizinprodukten.
- After-Sales-Service für Medizintechnik.
- Beratung bei Praxisübernahme oder Nachfolge-regelung.