Profitiert von der organisatorischen und logistischen Erfahrung von Galexis

Fünf onkologisch tätige Partnerinnen und Partner konzipierten und realisierten gemeinsam eine onkologische Gemeinschaftspraxis in Thun. Ein anspruchsvolles Unterfangen, das dank guter Teamarbeit ohne grosse Schwierigkeiten umgesetzt werden konnte. Wir sprachen mit dem Initianten des Onko-Netz, Dr. med. Daniel Rauch.

Sie waren stellvertretender Chefarzt Onkologie im Spital Thun und Leiter der Palliative Care. Wann haben Sie sich dazu entschlossen, den Schritt in die Praxis zu tun?

Dr. med. Daniel Rauch: Der Entschluss ist langsam gereift. Wir haben die Praxis am 1. März des vergangenen Jahres, also 2020, eröffnet.

Als stellvertretender Chefarzt in Thun war einer Ihrer Schwerpunkte die Palliativmedizin. Was spielt sie in der Praxis für eine Rolle?

Als ärztlicher Leiter MPD im Modellversuch des Kantons Bern («Mobiler Palliativdienst für spezialisierte (palliative care)») kümmert man sich vor allem um onkologische Patienten in der ganz speziellen und anspruchsvoll zu handhabenden Situation der «palliative care». Ich war jahrelang auf diesem Feld tätig und habe viel Pionierarbeit geleistet.

Meine Sprechstunde besteht aus einer onkologischen Sprechstunde und einer Sprechstunde in Palliative Care. Selbstverständlich besteht eine enge Verbindung zu allen Palliative-Care-Einrichtungen und Dienstleistern in der gesamten Region.

Das Onko-Netz in Thun ist ja eine Gemeinschaftspraxis, wie ist der Aufbau der Praxis gelaufen? Konzeption und Aufbau verliefen rasch, sehr zielstrebig, in einem guten Team und ohne grössere Planungs-Katastrophen. Alle Entscheide wurden interprofessionell getroffen, auch die ästhetischen. Wir hatten das Glück, alle Arbeiten noch kurz vor dem Beginn der Corona-Pandemie abschliessen zu können. Sie sind eine Gemeinschaft von vier Onkologinnen/ Onkologen und einem Hämatologen. Wie ist Ihre Praxis organisiert – unternehmerisch, das heisst in Bezug auf die Gesellschaftsform, die Besitz- bzw. die Angestelltenverhältnisse?

Wir haben die Form der Kollektivgesellschaft gewählt, mit je gleichwertigen Partnern. Ich muss sagen, bisher verlief alles problemlos, die Zusammenarbeit im ärztlichen Leitungsteam ist ausgezeichnet.

Arbeiten alle Partner in der Gemeinschaftspraxis gleich viel oder gibt es unterschiedliche Schwerpunkte?

Wir arbeiten alle teilzeitlich und zwar mit unterschiedlichen Pensen. Wir vier Onkologinnen und Onkologen haben durchaus verschiedene Schwerpunkte, gerade deswegen ergänzen wir uns aber ausgezeichnet.

Führen Sie in der Praxis klinische Studien durch?

Ja, wir nehmen an einer kleinen Beobachtungsstudie teil, und andererseits besteht eine gute Zusammenarbeit mit dem Studienzentrum im Inselspital. Wir rekrutieren nach Möglichkeit Studienpatientinnen/-patienten und schicken sie in das Inselspital für die Studienbehandlung.

Haben Sie für den Aufbau der Praxis Hilfe von externer Stelle in Anspruch genommen?

Ja, aber eigentlich nur für die finanziellen Aspekte.

Sie sind der Initiator der Praxisgemeinschaft – und auch ihr Chef?

Wir haben uns nach jahrelanger Spitaltätigkeit gemeinsam entschieden, unter den gegebenen Umständen und teilweise auch infolge fehlender Anerkennung für den jahrelangen Einsatz einen selbständigen Neuanfang zu versuchen. Wir sind fünf gleichberechtigte Teilhaber der Kollektivgesellschaft und haben keinen «Chef».

Sie haben sich für die Belieferung mit Medikamenten für den Logistikpartner Galexis entschieden, weshalb? Wie kamen Sie zu Galexis als Partnerin und half Galexis auch an anderer Stelle beim Aufbau der Praxis? Nachdem die neue Medikamentengesetzgebung ab 2020 in Kraft gesetzt wurde, suchten wir eine koordinierte, saubere, zuverlässige und auch kostengünstige Lösung für alle Medikamente. Da erschien uns nach einer seriö-

sen Evaluation Galexis als für uns geeignete Partnerin.

Was war ausschlaggebend für den Entscheid für Galexis?

Zum Einen halfen diese uns, das eigene Risiko beim Medikamenteneinkauf und bei der Lagerhaltung zu minimieren, auch indem sie uns gute Rücknahmebedingungen bot. Zum Zweiten garantierten sie koordinierte und verlässliche Lieferzeiten durch einen einzigen Lieferanten und ermöglichten damit für uns eine optimale Planung. Vor allem konnten wir uns darauf verlassen, dass es nicht zu unnötigen Leerfahrten und Lieferungen durch die ganze Schweiz kommt. Drittens beruht die Zusammenarbeit auf einem juristisch gut abgesicherten Vertrag mit optimalen, aber gesetzeskonformen Einkaufsmodell oder Einkaufsbedingungen, mit dem wir gegenüber dem Gesetzgeber abgesichert sind. Viertens bot uns Galexis von Anfang an umsatzgesteuerte Logistikkosten.

Das Interview in ausführlicher Version ist in der 3. Ausgabe Dezember 2021 im doXmedical erschienen.

---///////

--///////

Was für Dienstleistungen nahmen Sie von Galexis in Anspruch? Welche davon haben Ihnen am meisten gedient beim Übergang vom Spital in die Praxis? Apparate und Geräte konnten wir teilweise zu sehr günstigen Konditionen beziehen und nicht unwichtig: Wir durften bei den fast unvermeidlichen initialen Liquiditätsproblemen auf eine gewisse Flexibilität bei Galexis zählen.

Wie erlebten Sie die Zusammenarbeit mit Galexis? Es war eine durchgehend gute Zusammenarbeit mit direktem und schnellem Kontakt mit den zuständigen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, die uns komplikationslos durch alle schwierigeren Phasen führte. Wir erfuhren die Zusammenarbeit bei allen Fragen als angenehm, problem- und lösungsorientiert, sogar in Bezug auf Preise und Logistik.

Hält die Zusammenarbeit weiter an?

Ja sicher, und wir werden im kommenden Jahr auch neue Vertrags- und Preismodelle diskutieren.

Herr Kollege, besten Dank für das Interview!



Dr. med. Daniel Rauch
FMH Med. Onkologie, Innere Medizin
Schwerpunkt Palliative Care FMH

Onko-Netz KLG Bahnhofstrasse 3 3600 Thun

daniel.rauch@hin.ch

40 41