



**WEITERE INFORMATIONEN/ANMELDEPROZEDERE**

**\_Kontakt Gruppierungen**

Galexis AG  
 Sekretariat Verkaufsleitung  
 Industriestrasse 2 · Postfach  
 CH-4704 Niederbipp  
 Telefon +41 58 851 74 07  
 Telefax +41 58 851 72 12

**\_Kontakt Lieferanten**

Galexis AG  
 Einkauf  
 Industriestrasse 2 · Postfach  
 CH-4704 Niederbipp  
 Telefon +41 58 851 71 11  
 Telefax +41 58 851 72 65

**\_Kontakt Kunden**

Lausanne-Ecublens  
 Galexis AG  
 Case postale · Route de Crochy 2  
 CH-1024 Ecublens  
 Telefon +41 58 851 53 16  
 Telefax +41 58 851 53 25

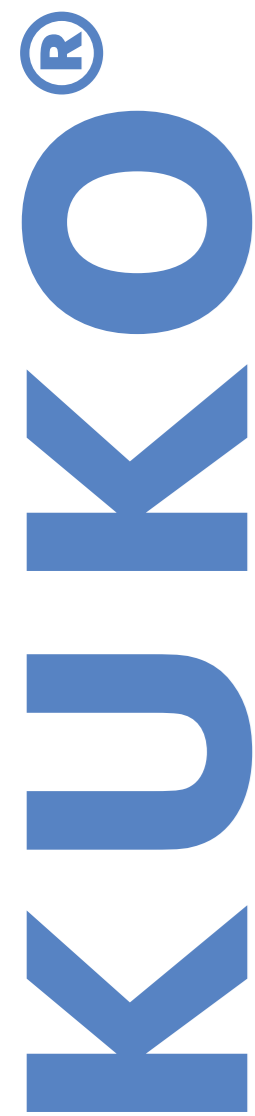
Niederbipp  
 Galexis AG  
 Industriestrasse 2 · Postfach  
 CH-4704 Niederbipp  
 Telefon +41 58 851 74 02  
 Telefax +41 58 851 72 12

**Galexis AG**  
 Industriestrasse 2 · Postfach · CH-4704 Niederbipp  
 Telefon +41 58 851 71 11 · Telefax +41 58 851 71 14  
 info@galexis.com · www.galexis.com



**KUKO® – KUNDENSPEZIFISCHE KUNDEN**

Eine Dienstleistung der Galexis für Kunden und Lieferanten



## KUKO® – KUNDENSPEZIFISCHE KONDITIONEN

Die sich laufend verändernden Bedingungen im Markt verlangen ein effizientes und flexibles Management der vereinbarten Konditionen zwischen Geschäftspartnern. Die Dienstleistung **KUKO®** kann hierzu als Instrument von Kunden und Lieferanten individuell eingesetzt werden. Sie ist demzufolge ein einfaches und leistungsstarkes Konditionenmodell für eine enge Zusammenarbeit zwischen Lieferanten und Kunden über Galexis.



### WAS IST KUKO®?

\_KUKO® ist die Abkürzung für «**K**undenspezifische **K**onditionen». Mit ihnen hinterlegt Galexis die individuellen, zwischen dem Lieferanten und Kunden vereinbarten Konditionen in ihrem System.

### WIE FUNKTIONIERT KUKO®?

\_Kunden (Apotheker, Arzt, Drogist oder Spital) vereinbaren ihre Produktkonditionen individuell mit dem Lieferanten. Der Lieferant meldet diese vereinbarten Konditionen der Galexis, welche sie in ihrem System hinterlegt.

\_Danach werden bei jeder Bestellung die **vereinbarten Konditionen** angewendet. Ende Monat erfolgt gegenüber dem Lieferanten eine detaillierte Abrechnung der gewährten Konditionen (Differenz Basispreis zu vereinbartem Einkaufspreis pro Kunde, Boni, Logistikkosten).

\_Die Auslieferung der Ware erfolgt über Galexis. So entfallen sowohl beim Lieferanten als auch beim Kunden die Aufwände für separate:

- \_Bestellungen
- \_Warenlieferungen
- \_Verrechnungen und Inkasso

### WELCHE KONDITIONSARTEN KÖNNEN BEI GALEXIS HINTERLEGT WERDEN?

\_KUKO® ist für alle Produkte möglich, die Galexis im Sortiment führt. Die folgenden Varianten können einzeln oder kombiniert hinterlegt werden:

- \_Vereinbarer Einkaufspreis für den Kunden
- \_Bonuskondition
- \_Übernahme der zeilenabhängigen Logistikkosten

\_Zu berücksichtigen sind dabei die Bestimmungen des Heilmittelgesetzes betreffend «Versprechen und Annehmen geldwerter Vorteile» (HMG 33).

\_Die vereinbarten Konditionen können zudem an Bestellmengen pro Zeile gebunden und auch zeitlich beschränkt werden.

\_Die vereinbarten Konditionen können bei Galexis für einzelne Kunden, Kundengruppierungen, individuell gebildete Kundengruppen (Kundenkategorie vom Lieferanten, Einkaufsgemeinschaften, Fachrichtungen usw.) oder ganze Kundensegmente (Apotheken, Drogerien, Spitäler, Arztpraxen) hinterlegt werden.

### WELCHE VORTEILE BIETET KUKO® DEM KUNDEN?

- \_Optimierte Kundenorientierung dank minimiertem administrativen Aufwand
- \_Niedrige Kapitalbindung dank optimalen Lagermengen
- \_Individueller Bestellrhythmus
- \_«Alles aus einer Hand» zu persönlichen Konditionen

### WELCHE VORTEILE BIETET KUKO® DEM LIEFERANTEN?

- \_Individuelle Definition von Kundengruppen
- \_Einfache Umsetzung der vereinbarten Konditionen
- \_Konditionenverwaltung durch Galexis
- \_Warenhandling und Abrechnung erfolgt über Galexis
- \_Detaillierte Informationen zum Absatz
- \_Vereinfachung der Marktbearbeitung (ein Ansprechpartner)

### WER HAT EINSICHT IN DIE HINTERLEGTE KUNDENKONDITIONEN?

\_Kunden stehen Übersichten über die vereinbarten individuellen Konditionen zur Verfügung. Andere Kunden oder Lieferanten können diese nicht einsehen.

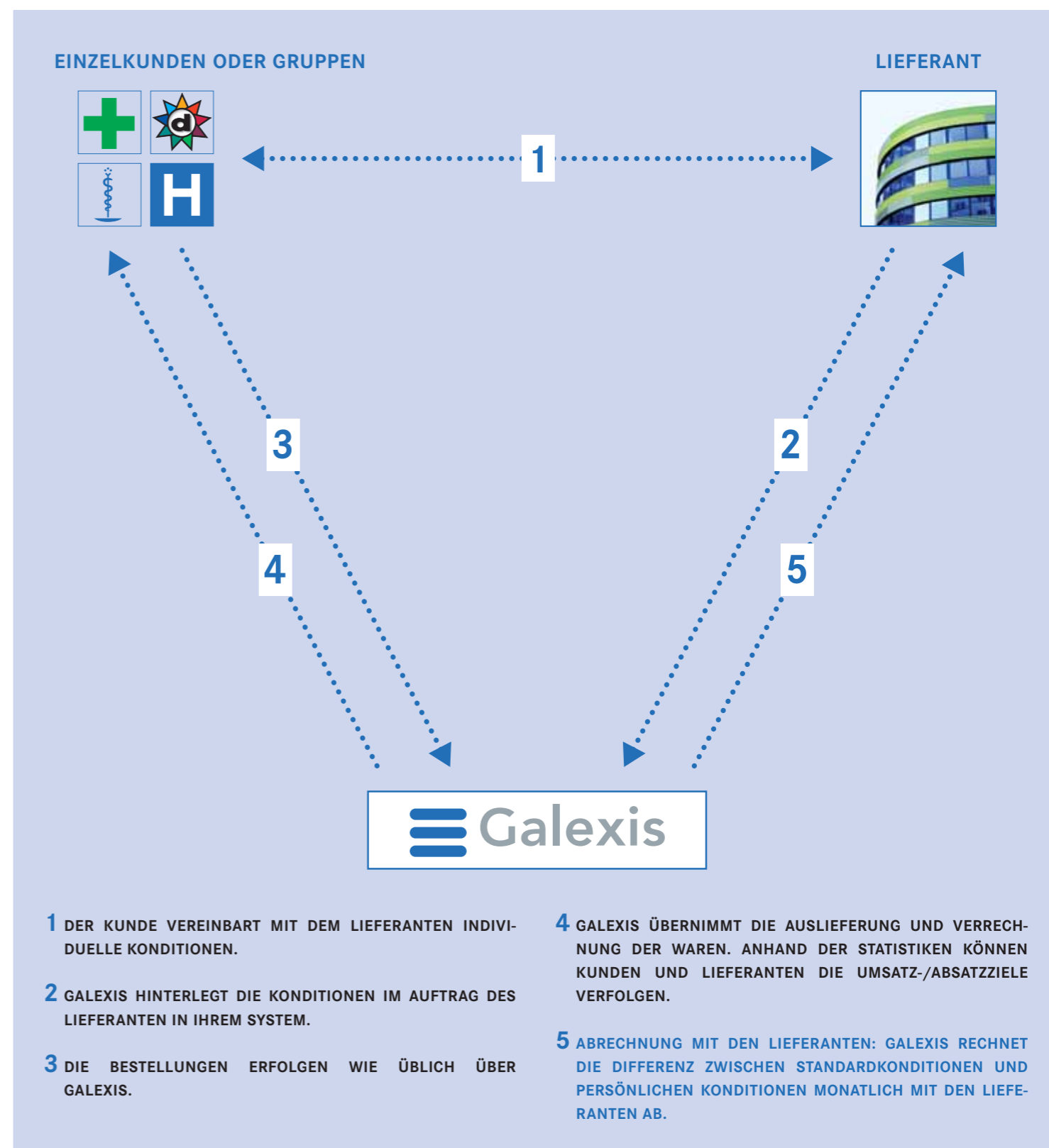
## WARUM KUKO®?

### KUKO®

Konditionen kommen direkt bei der Bestellung zur Anwendung

- \_Persönliche Konditionen im e-galexis.com und auf Ihrem POS-System – übersichtlich, transparent und einfach
- \_Monatliche Fakturierung
- \_Optimierter Lagerbestand am POS
- \_Ihr Vorteil: «Alles aus einer Hand» zu persönlichen Konditionen

## KUKO® = EFFIZIENTE UND FLEXIBLE ABLÄUFE



## KUKO plus® – NEUE KUNDENSPEZIFISCHE KONDITIONEN

**KUKO plus® eröffnet die Möglichkeit, gemeinsame Ziele zu vereinbaren und pro Zielerreichungsgrad Konditionen festzulegen.**

### WAS IST KUKO plus®?

\_KUKO plus® ist eine weitere Variante von KUKO®, den «Kundenspezifischen Konditionen» von Galexis. Sie vereinbaren

- \_Sofortkonditionen (KANN)
- \_eine Konditionsdauer
- \_ein Umsatz- oder Absatzziel
- \_den Endpreis abhängig vom Zielerreichungsgrad

### WIE FUNKTIONIERT KUKO plus®?

\_Kunden (Apotheker, Arzt, Drogist oder Spital) vereinbaren ihre Produktkonditionen individuell mit dem Lieferanten. Der Lieferant meldet diese vereinbarten Konditionen der Galexis, welche sie in ihrem System hinterlegt.

\_Einerseits profitieren die Kunden bei jeder Bestellung über Galexis unmittelbar von den vereinbarten Sofortkonditionen. Andererseits vergütet Galexis nach Ablauf der Konditionsdauer automatisch die vereinbarten Zielerreichungskonditionen. Beide Parteien können sich laufend online unter **www.e-galexis.com** über den Zielerreichungsgrad informieren und ihre Massnahmen steuern.

\_Die Auslieferung der Ware erfolgt über Galexis. So entfallen sowohl beim Lieferanten als auch beim Kunden die Aufwände für separate:

- \_Bestellungen
- \_Warenlieferungen
- \_Verrechnungen und Inkasso
- \_Abrechnungen von Lieferanten

### WELCHE KONDITIONSARTEN KÖNNEN BEI GALEXIS HINTERLEGT WERDEN?

\_KUKO plus® kann bei allen Parapharmazie- und Medical-Produkten, die Galexis im Sortiment führt, zur Anwendung gelangen. KUKO plus® darf nicht für Medikamente angewendet werden, da Rückvergütungen auf Medikamente gemäss HMG Art. 33 («Versprechen und Annehmen geldwerter Vorteile») grundsätzlich nicht zulässig sind.

Folgende Varianten können einzeln oder kombiniert hinterlegt werden:

- Sofortkonditionen – direkt in Abzug gebracht
- \_Vereinbarter Einkaufspreis
- \_Übernahme der zeilenabhängigen Logistikkosten



**KUKO plus®-Konditionen – am Ende der Konditionsdauer vergütet**  
\_Vereinbarte zusätzliche Konditionen aufgrund des Zielerreichungsgrads als Gutschrift an den POS

\_Die vereinbarten Konditionen können bei Galexis für einzelne Kunden, Kundengruppierungen, individuell gebildete Kundengruppen (Kundenkategorie vom Lieferanten, Einkaufsgemeinschaften, Fachrichtungen usw.) oder ganze Kundensegmente (Apotheken, Drogerien, Spitäler, Arztpraxen) hinterlegt werden.

### VORTEILE VON KUKO plus® FÜR KUNDEN UND LIEFERANTEN

- \_Direkter Abzug von Sofortkonditionen
- \_Vereinbarung von Rabattstufen je Erreichungsgrad
- \_Individuelle Konditionen unter **www.e-galexis.com** und im POS-System einsehbar
- \_Verfolgung der Zielerreichungsgrade jederzeit unter **www.e-galexis.com**
- \_Reduktion der Kapitalbindung, monatliche Fakturierung
- \_Optimierter Lagerbestand am POS, Konditionen unabhängig von der Bestellmenge
- \_Kein Aufwand für separate Bestellungen, Waren- und Rechnungseingänge
- \_«Alles aus einer Hand» zu individuellen Konditionen

### WER HAT EINSICHT IN DIE HINTERLEGTE KUNDENSPEZIFISCHE KONDITIONEN?

\_Lieferanten und Kunden stehen auf **www.e-galexis.com** geschützte Übersichten über die vereinbarten individuellen Konditionen zur Verfügung. Andere Kunden oder Lieferanten können diese nicht einsehen. Mit der monatlichen Detailabrechnung stellt Galexis den Lieferanten die gewährten Konditionen in Rechnung.

## WARUM KUKO plus®?

### KUKO plus®

- \_Vereinbarung von Rabattstufen je Erreichungsgrad – je höher die Umsatzsteigerung, desto besser die Konditionen
- \_Verfolgung der Erreichungsgrade jederzeit unter **www.e-galexis.com** – laufend im Bild
- \_Sofortkonditionen werden direkt in Abzug gebracht – KUKO plus® Konditionen am Ende der Konditionsdauer
- \_Optimierter Lagerbestand am POS
- \_Keine Aufwände für separate Bestellungen, Waren- und Rechnungseingänge – Minimierung des administrativen Aufwandes
- \_Ihr Vorteil: «Alles aus einer Hand» zu persönlichen Konditionen

## KUKO plus® = DIE VORTEILE DER INNOVATION AUF EINEN BLICK

